

BEHANDELTijd:  
EEN UUR  
OF EEN  
HALF UUR?  
HET IS MIJ  
ALLEMAAL  
BEST.



Het maakt mij echt niet uit of jij nou een uur over een pedicurebehandeling doet of een half uur. Of twintig minuten. **Ik vind het allemaal prima.** Dat zal je misschien verbazen. Want hebben we niet allemaal gehoord dat je toch wel in een half uur klaar moet zijn? In de opleiding, op de online forums, zelfs bij de groothandels dringen 'ze' erop aan dat je klant na een half uur weer buiten moet staan.

Van wie is die praktijk nou eigenlijk? Van jou of van hen? Als zij zo goed weten hoe het moet, doe het dan lekker zelf, denk ik dan. Maar laat mij erbuiten. Ik vind het als pedicurecoach belangrijk dat jij werkt zoals jij wil werken. Niet zoals een ander zegt dat het moet. Je moet helemaal niks. Nee, dat is niet waar. Je moet van mij één ding: in je praktijk doen wat jij zelf wil.

### JIJ MOET GELUKKIG WORDEN VAN DE MANIER WAAROP JE WERKT

Werk op jouw voorwaarden! Dat is waar ik voor sta en wat ik iedere pedicure wil inprenten: ga doen wat je zelf wil en gooi alle meningen van anderen overboord. Je hebt er namelijk helemaal niks aan. Voor je het in de gaten hebt, ga je twijfelen, word je onzeker en denk je dat je zelf gek bent. Dat

is niet zo! Je bent niet gek. Je voelt dat je op je eigen manier wil werken, maar omdat er constant op gehamerd wordt dat je maximaal een half uur over een behandeling mag doen, raak je gestrest. En dan weet je het allemaal niet meer.

### LOGISCH DAT JE WELEENS TWIJFELT

Je zit ook maar alleen in je eigen praktijk. Je moet het allemaal in je eentje bedenken, regelen en uitvoeren. En dat voelt weleens rot. Natuurlijk is het lekker dat je geen kibbelende collega's naast je hebt de hele dag. Alleen werken heeft echt wel zijn voordelen, maar je kunt ook nooit eens lekker sparren met iemand. Want wat is nou een goede behandeltime? Hoe lang mag een behandeling dan duren?

### EEN BEHANDELING MAG NET ZOLANG DUREN ALS JIJ WIL

Of het nou een half uur is, een uur of langer, alles is prima zolang jij er tevreden mee bent. Er zijn pedicures die gewoon lol hebben in hun vak en die zeggen: "Ik hoef het niet voor het geld te doen, ik doe het omdat ik het leuk vind en er blij van word." Er zijn pedicures die zeggen: "Ik ben nog maar net klaar met de opleiding en ik werk nog niet zo snel." En er zijn pedicures die het inkomen echt nodig hebben. Omdat ze kostwinner zijn of gewoon goed geld met hun praktijk willen verdienen. Er zijn geen twee pedicures hetzelfde, niet alleen omdat wij allemaal anders zijn, maar ook omdat onze achtergronden en persoonlijke omstandigheden anders zijn.

### WERKEN OP DE KLOK OF LEKKER ONTSPANNEN

Een pedicure die vooral werkt voor de gezelligheid, om het oneerbiedig te zeggen, hoeft minder op de klok te werken dan een pedicure die kostwinner is. Die zal echt de behandeltime in de gaten moeten houden en de klanten strak achter elkaar moeten inplannen. Of de prijzen omhoog doen natuurlijk. Een pedicure die net haar diploma heeft behaald, moet eerst nog wat vlieguren maken voordat ze gaat merken dat ze sneller gaat werken. Dat vraagt om meer ervaring en meer routine.

### JIJ BENT NU JE BAAS

Wat zou er gebeuren als je luistert naar wat anderen adviseren? Dan ga je werken op een manier die niet de jouwe is. Dan krijg je een praktijk die niet goed voelt. Dan luister je

niet meer naar een baas, ben je lekker voor jezelf begonnen en luister je naar al die collega's die het beter weten. Die je advies geven vanuit hun visie en hun achtergrond. En dat kan nooit goed aflopen.

### DOE NIET (ALTIJD) WAT DE JUF ZEGT

Het pedicurevak leren van vakgenoten is prima. Maar hoe je succesvol moet ondernemen, leer je lang niet altijd goed tijdens je vakopleiding. Jouw docenten hebben soms weinig tot geen ervaring in het ondernemen of kozen voor het docentschap omdat het ondernemerschap hen niet ligt. Ze zijn een kei in hun vak, maar ook zij hebben het ondernemen op hun beurt niet tot nauwelijks geleerd toen zij in de school-bankjes zaten.

### DOE WAT VOOR JOU GOED VOELT, WANT JIJ BENT UNIEK

Kijk eens goed naar jouw wensen, jouw achtergrond, jouw motivatie. Voel voor jezelf wat jij wil. En is dat een uur per behandeling, omdat je er anders stress van krijgt, dan is dat prima. Wil je er een half uur over doen omdat je vier kindermonden te voeden hebt, dan is dat ook prima. Maar laten we afspreken dat jij bepaalt. Jouw praktijk, jouw wensen en jouw leven. Oké?



Joyce de Wit had jarenlang een succesvolle pedicurepraktijk aan huis. Ze coacht nu pedicures en schoonheidsspecialisten om hun praktijk of salon te draaien op een manier die aansluit bij hun wensen en persoonlijkheid. Dankzij haar brede ervaring begrijpt ze hoe lastig het soms is om je staande te houden tussen je klanten, je privéleven en wat je stiekem zelf graag zou willen. [www.joycedewitcoaching.nl](http://www.joycedewitcoaching.nl)

